

## Das Unternehmen

Nomura Asset Management Europe KVG mbH ist die deutsche Tochter eines global agierenden Asset Managers, der zu den führenden Anbietern in diesem Segment zählt. Das Kerngeschäft besteht in der Verwaltung und dem Vertrieb einer attraktiven Palette von Investmentfonds, überwiegend an professionelle Anleger in Europa.

Für den weiteren Ausbau unseres Vertriebes von Publikumsfonds suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittszeitpunkt eine(n)

## Sales / Relationship Manager (m/w/d)

### Wholesale – Deutschland

#### Zur Position / Aufgaben

- Neugewinnung und Betreuung von Volksbanken, Sparkassen (Depot B) und Vermögensverwaltern sowie IFAs in Deutschland (Region Nord, Ost und West)
- Analyse von individuellen und zielgruppenspezifischen Kundenbedürfnissen und Markttrends sowie Erarbeitung von entsprechenden Problemlösungen
- Unterstützung bei der Erstellung von Präsentationsunterlagen
- Mitwirkung an der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien und Marketingmaßnahmen
- Zusammenarbeit mit internationalen Marketing- und Vertriebskollegen sowie Fondsmanagern

#### Anforderungen

- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Fondsgeschäft (Vertrieb, Kundenbetreuung oder Vertriebsunterstützung)
- Kontakte zu Sparkassen, Volksbanken, Vermögensverwaltern, Broker Pools
- Lösungsorientierte Arbeitsweise
- Gute analytische Fähigkeiten
- Proaktive Kommunikation und Ideengenerierung
- Teamorientierte Arbeitsweise
- Mobilität und Reisebereitschaft
- Fließende Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Es erwarten Sie eine reizvolle, selbständige Aufgabe, ein angenehmes Arbeitsklima sowie attraktive Rahmenbedingungen in einem internationalen Umfeld.

**Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:**

**Miriam Weckmann**

E-Mail: [careers@nomura-asset.eu](mailto:careers@nomura-asset.eu)

Nomura Asset Management Europe KVG mbH

Gräfstraße 109

60487 Frankfurt am Main

Telefon +49 (0) 69. 15 30 93 - 0 20